



Offre d'emploi

Commerciaux grands comptes (H/F) à Paris

Leader global en solutions et services managés de vidéoconférence, G2J société internationale à forte croissance, a remporté 50% des appels d'offres sur son secteur au cours des 18 derniers mois. Elle recherche dans le cadre de son développement, des commerciaux chasseurs grands comptes.

Le poste

Responsable du développement du chiffre d'affaires de G2J, vous assurez une prospection active de nouveaux clients en commercialisant services, solutions innovantes, et produits de visioconférence, sans concurrence frontale.

Principales missions

Prospecter et rechercher de nouveaux clients en participant à la politique d'ouverture et de gestion de compte de G2J

Manager les demandes des prospects en les aidant à définir et à qualifier leurs besoins

Etablir des propositions commerciales, devis, offres répondant au mieux aux souhaits de vos prospects autour des prestations de vidéoconférence et des services de ponts automatisés

Assurer le suivi qualitatif des propositions commerciales, des commandes et des prestations sur votre périmètre d'activité

Veiller à la mise à jour régulière et à la bonne conformité des informations relatives aux prospects au sein du CRM de l'entreprise

Etablir et présenter des rapports réguliers d'activité réalisée et prévisionnelle

Profil

Vous possédez une expérience de 3 à 5 ans minimum de la vente de services et de solutions à valeur ajoutée auprès de grands comptes et comptes de taille intermédiaire (mid-market), dans le domaine de l'intégration d'infrastructures IT et réseaux. Vous avez également acquis une excellente connaissance de l'écosystème de la visioconférence et de la téléprésence.

Doté (e) d'une réelle motivation pour la prospection, d'un solide esprit d'équipe et capable de relever de nombreux challenges, votre capacité à ouvrir de nouveaux comptes est fondamentale.

Votre autonomie, votre sens de l'écoute, votre aisance tant verbale que relationnelle, votre esprit de synthèse et d'analyse, votre capacité à prendre des initiatives, sont autant d'atouts qui vous permettront de réussir dans ce poste et d'évoluer au sein de G2J dont la dimension humaine est la valeur essentielle.

Poste basé à Paris.

Salaire fixe + variable

Merci d'adresser votre CV et lettre de candidature à hr@g2j.com